



『ネットショップセミナー』 第5回・第6回 開催報告！

開催日時：平成26年10月24日 金曜日 第3回 午前9:30～ 第4回 午後13:30～

講師：栗田 博成氏 株式会社 キューイシステム代表取締役

I Tを活用した販売促進の総合支援、リピート購買推進を効果的に行う仕組みづくりの取り組み等、インターネット販売促進のスペシャリストとして活躍の他、I T関連のセミナーも務めています。

第5回 『営業戦略』と題して、リアル営業とインターネットを絡ませて全体的な営業戦略を構築する事を学びました。参加者の方の現在の悩みを基に、深く掘り下げ広く受講生より意見を頂きました。多数意見が飛び交う中で、既存の商品に対抗する、独自の利点を掲げ、差別化やオリジナリティーを出す事を学びました。

第6回 『リアル営業戦略』と題して、リアル営業の仕組みづくりを学びました。オリジナリティーが大切な中どの様に見せていくか！他社とは違う、良い点をPRする事が大切です。

ー受講生の声ー

○現実的かつ具体的な計画を立てる為の情報がたくさんあって、大変興味深い内容でした。(30代・女性)

○これから、具体的に何を見据えながら動けばいいのか勉強になりました(50代・女性)

○他社との差別化を図る為に、オリジナリティーを出し付加価値を付ける大切さを知りました。(30代・男性)

その他、多数ご意見・ご感想を頂き、ありがとうございました。